

BoosterTrain

Exklusivt säljledarskapsprogram för dig som vill framtidssäkra ditt företags och din egen konkurrenskraft.

Programmet pågår under ca 8 månader och omfattar analys av dina och företagets förutsättningar, introduktion, träningsmöten i grupp samt individuella coachingmöten online.

Vem är du?

Du är VD med prioriterat säljansvar eller försäljningschef med uttalad säljorganisation.

Mål och värde

- › Vältränad i säljledarhantverket
- › Stärkt självförtroende i ditt säljledarskap
- › Nya sälj- och säljledningsmetoder
- › Nya perspektiv på hur ditt företag ska möta coronapandemins konsekvenser
- › Benchmarking i en förtroendefull atmosfär
- › Extraordinär "säljorganisation"

Programinnehåll

Programmet designas utifrån dina och ditt företags utmaningar och prioriteringar.

Exempel

- › Hur du tar ett helhetsgrepp över din säljorganisation
- › Hur du prioriterar och styr företagets säljaktiviteter
- › Hur du utnyttjar dina och dina säljares drivkrafter och styrkor
- › Hur du bygger ditt "Dream Team" i en tuff och mycket speciell situation

Omfattning

Programmet omfattar

- › Analys av företagets och dina egna förutsättningar
- › 8 möten/workshops à 3 timmar
- › Gemensam måltid efter varje möte
- › Individuell coaching online (2 x 60 min)

Ansvarig ledare

Bengt Kalin, Booster Friends

Kompletterande ledare

Ingrid Alestig, Novasell
Anneli Egestam, Egestam Relations
Anders Haglund, LifeVision
M fl

Tidtabell

Start hösten 2020

Plats

WTC Göteborg, Mässans Gata 10,
plan 7, Göteborg

Investering

SEK 36 600 ex moms/deltagare

Intresseanmälan och information

Bengt Kalin, 0708-90 05 02

bengt.kalin@boosterfriends.com