

# BoosterTrain

**Exklusivt säljträningsprogram med "boost" för dig som vill framtidssäkra ditt företags och din egen konkurrenskraft.**

Programmet pågår under ca 5 månader och omfattar analys av dina och företagets förutsättningar, introduktion, träningsmöten i grupp samt individuella coachingmöten online.

## Vem är du?

Du är småföretagare, specialist, konsult eller säljare på deltid.

## Mål och värde för dig och ditt företag

- › Vältränad i säljhantverket
- › Skarpa säljverktyg
- › Relevanta säljmetoder
- › Nya sälj- och säljledningsmetoder
- › Tillit till din egen förmåga
- › Ökat självförtroende i säljrollen
- › Extra "säljorganisation" i ditt nya nätverk
- › Personlig strategisk plan

## Program

Programmet designas utifrån dina och ditt företags utmaningar och prioriteringar och har fokus på följande 5 säljklassiker.

- › Säljrollen – hur du identifierar dig med säljrollen
- › Säljerbjudandet – hur du förklarar kundvärdet av ditt erbjudande
- › Säljplanering – hur du målstyr ditt dagliga säljarbete
- › Säljprocessen – hur du identifierar dina aktiviteter i säljprocessens olika delar
- › Säljhantverket – hur du löpande tränar säljhantverkets alla moment

## Omfattning

Programmet omfattar

- › Analys av företagets och dina egna förutsättningar
- › 8 möten/workshops à 3 timmar
- › Individuell coaching online (2 x 60 min)

## Ansvarig ledare

Ingrid Alestig, Novasell

## Kompletterande ledare

Bengt Kalin, Booster Friends  
Anneli Egestam, Egestam Relations  
M fl

## Tidtabell

Tisdagar 09.00–12.00  
27/10, 10/11, 1/12, 15/12,  
19/1, 2/2, 23/2 samt 9/3

## Plats

Westcoast Elite, Norra Ågatan 40, Mölndal

## Investering

SEK 14 600 ex moms/deltagare

## Intresseanmälan och information

Bengt Kalin, 0708–90 05 02

bengt.kalin@boosterfriends.com