

BoosterTrain

Exklusivt säljträningsprogram med "boost" för dig som vill framtidssäkra ditt företags och din egen konkurrenskraft.

Programmet pågår under ca 5 månader och omfattar analys av dina och företagets förutsättningar, introduktion, träningsmöten i grupp samt individuella coachingmöten online.

Vem är du?

Du är professionell säljare med stora ambitioner.

Värde för dig och ditt företag

- › Vältränad i säljhantverket
- › Skarpa säljverktyg
- › Relevanta metoder
- › Nya sälj- och säljledningsmetoder
- › Tillit till din egen förmåga
- › Ökat självförtroende i säljrollen
- › Extra "säljorganisation" i ditt nya nätverk
- › Personlig strategisk plan

Program

Programmet designas utifrån dina och ditt företags utmaningar och prioriteringar och har fokus på följande 5 säljklassiker.

- › Säljrollen – hur du identifierar dig med säljrollen
- › Säljerbjudandet – hur du förklarar värdet av ditt erbjudande
- › Säljplaneringen – hur du målstyr ditt dagliga säljarbete
- › Säljprocessen – hur du identifierar dina aktiviteter i säljprocessen
- › Säljhantverket – hur du håller dig vältränad

Omfattning

Programmet omfattar

- › Analys av företagets och dina egna förutsättningar
- › 8 möten/workshops à 3 timmar
- › Individuell coaching online (2 x 60 min)

Ansvarig ledare

Bengt Kalin, Booster Friends

Kompletterande ledare

Ingrid Alestig, Novasell
Anneli Egestam, Egestam Relations
M fl

Tidtabell

Start januari 2021

Plats

WTC Göteborg, Mässans Gata 10,
plan 7, Göteborg

Investering

SEK 19 600 ex moms/deltagare

Intresseanmälan och information

Bengt Kalin, 0708–90 05 02

bengt.kalin@boosterfriends.com