

BoosterTrain

Skräddarsydd säljträning

Exklusivt säljträningsprogram med "boost" för dig som vill framtidssäkra din och ditt företags konkurrenskraft!

Vem är du?

Du är småföretagare, specialist, konsult eller säljare på deltid.

Värde för dig och ditt företag

- › Vältränad i säljhantverket
- › Skarpa säljverktyg
- › Relevanta metoder
- › Personlig strategisk säljplan
- › Tillit till din egen förmåga
- › Ökat självförtroende i säljrollen
- › Engagerat nätverk
- › Extra "säljorganisation"

Programmet har fokus på följande 5 säljklassiker

- › Säljrollen – hur du identifierar dig med säljrollen
- › Erbjudandet – hur du förklarar kundvärdet av ditt erbjudande
- › Säljprocessen – hur du identifierar dina aktiviteter i säljprocessens olika delar
- › Säljplanering – hur du målstyr ditt dagliga säljarbete
- › Säljhantverket – hur du löpande tränar säljhantverkets alla moment

Omfattning

Programmet pågår under ca 5 månader och omfattar.

- › Analys av dina personliga och företagets förutsättningar (individuellt samtal)
- › Skräddarsydd säljträning i grupp – 8 möten à 3 timmar
- › Individuell coaching (2 x 60 minuter)

Tidtabell

Tisdagar 09.00–12.00
15/9, 29/9, 20/10, 10/11,
1/12, 15/12, 19/1, samt 2/2

Plats

Westcoast Elite, Mölndal och online

Program- och samtalsledare

Bengt Kalin, Ingrid Alestig och Anneli Egestam

Investering

SEK 14 600 ex moms/deltagare

Intresseanmälan och information

Bengt Kalin, 0708–90 05 02

bengt.kalin@boosterfriends.com